

Prestations de services



STRATEGIE COMMERCIALE

Rendez vous découverte et détermination de la problématique
Entretien Conseil

Prestation forfaitaire de 300 euros TTC (possibilité d'étalement du règlement)*

STRATEGIE DE CONQUETE

Recherche et mise en place d'actions de prospection en adéquation avec l'activité de votre entreprise

- Mise en place des pré-requis (Diagnostic, préparation à la mise en action)
- Apprentissage des bases sur les techniques de prospection
- Création et mise en place des outils, des scripts d'appel et de l'organisation.
- Mise en pratique des appels téléphoniques
- Briefing et débriefing des appels prospects

Prestation forfaitaire de 900 euros TTC (possibilité d'étalement du règlement)*

STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT

Recherche d'optimisation de la stratégie commerciale, et mise en place d'actions commerciales.

- Mise en place des pré-requis (Diagnostic, préparation à la mise en action)
- Montée en compétences des techniques de vente
- Co construction des argumentaires commerciaux et préparation aux traitements des objections.
- Préparation des rdv prospects ou clients
- Briefing et débriefing des rendez-vous prévus.

Prestation forfaitaire de 900 euros TTC (possibilité d'étalement du règlement)

PROJET DE CREATION

Accompagnement sur la mise en valeur de vos dossiers

- Préparation du pitch de présentation du dossier de demande de financement
- Co construction des argumentaires et des objections.
- Préparation des rdv partenaires.

Prestation forfaitaire de 500 euros TTC (possibilité d'étalement du règlement)*