

Estimado Gerente /Director Comercial,

Como empresario, posiblemente se haya planteado alguna de estas cuestiones hoy tan presentes:

**1) Piensa que la exportación podría ser una buena solución para incrementar la facturación de su empresa**, pero es un mundo desconocido para usted, y quizá no se lo plantee debido a la situación económica actual.

**2) No exporta**, pero ya tiene algunos clientes extranjeros a los que no puede atender **por no contar con personal cualificado**, le gustaría atender alguna feria de carácter internacional, o simplemente organizar un viaje al exterior.

**3) Exporta actualmente** y le gustaría ampliar su cartera de clientes introduciéndose en nuevos mercados, **pero no se puede permitir contratar a nuevos profesionales** para esta labor, sin estar seguro de la viabilidad del proyecto.

El motivo de contactar con usted es ofrecerle mis servicios profesionales para la adecuada resolución de cualquiera de estas cuestiones. Si usted desea incrementar sus ventas iniciando o ampliando su presencia en el mercado exterior, concédase esta oportunidad, plantéeme sus necesidades.


Durante nuestro primer encuentro le expondré sin compromiso alguno, de una manera franca y sencilla, cuales son sus posibilidades, con la seguridad de estudiar en profundidad la viabilidad de su proyecto a fin de evitar que usted invierta su dinero a ciegas.

Tras quince años al frente de varios departamentos de exportación -principalmente en el sector del mueble- en la actualidad ofrezco mis servicios como asesor de PYMES de la Comunidad Valenciana, labores que también desarrollo en paralelo para el **IVEX** como asesor de internacionalización externo, en el convencimiento de que hoy, la clave del éxito reside en encontrar el lugar de cada uno en el exterior.

Los servicios que ofrezco se dividen en dos líneas diferenciadas, aunque complementarias:

 **Consulting** Servicios de Asesoría.

*Como consultor de exportación, la asesoraré sobre la correcta trayectoria de todas aquellas actividades que ayuden a aumentar su presencia en mercados exteriores, las estrategias y herramientas necesarias para que su negocio crezca en la dirección deseada.*

 **Management** Director externo de exportación freelance.

*Consiste en desarrollar las funciones de director de exportación, para poner en marcha un departamento o proyecto de internacionalización, con la ventaja de que usted decide la duración de nuestra relación contractual.*

El apoyo que le puedo ofrecer, siempre adaptado a sus necesidades, le permitirá conocer sus posibilidades reales de formar parte del escenario global, donde tarde o temprano toda industria será partícipe y donde exportar ya no es una opción, sino una obligación.

En la confianza de una pronta colaboración, le saluda atentamente,  
Juan José Medina