

Thomas LEROY



Directeur commercial

28 rue Bonnabaud
63000 Clermont-Ferrand

33 ans, célibataire

Tel : 06 77 13 59 15

tleroy63000@gmail.com

Permis B, véhicule à disposition

La logique vous conduira d'un point A à un point B. L'imagination et l'audace vous conduiront où vous le désirez (Albert Einstein)

PROFIL

Avant vente / Marketing

- Analyse du besoin et du marché
- Communication et événementiel

Vente / Négociation commerciale

- Prospection
- Développement commercial
- Rendez-vous et démonstrations

Après-vente / Gestion de projets

- Fidélisation clients grands comptes
- Déploiement et contractualisation

VALEURS

- Esprit d'équipe et relationnel
- Écoute et pédagogie
- Autonomie et initiative
- Ténacité et goût du challenge

SECTEUR D'ACTIVITÉ

- B to B, Santé
- Édition de logiciel, Banque
- Société de service, Événementiel

MAÎTRISE DES LOGICIELS

- Salesforce, Vtiger CRM, Scribus, QlikView, DigDash, AxègeSanté, OpenBravo ERP, Alfresco ERP, Webinar, Mailjet, Slack
- PCIE (Passeport de Compétences Informatique Européen)
- Office, Internet, Linux, Windows

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Responsable d'un groupe de jeunes
- Association Scout pendant 5 ans
- Élaboration et suivi des projets annuels
- Encadrement et animation

Réalisation de projets caritatifs
- Téléthon pendant 4 ans

Membre actif du Bureau des Elèves
- Recherche de financement, mailing
- Prospection de partenaires / fournisseurs

Participations musicale (piano)

Sports de combat, pêche, informatique

EXPERIENCES

2017 à ce jour

Directeur commercial - Branche Axège

Groupe Médiane / Axège / Admilia (63) - 130 collaborateurs / CA 11 M €
Éditeur et intégrateur de Systèmes d'Informations Décisionnel Hospitalier

- Encadrement, animation et pilotage du service commercial
- Définition de la stratégie, développement de nos offres et des partenariats
- Conception et suivi des reporting en comité de direction (vision groupe)
- Suivi personnalisé d'un portefeuille de clients grands comptes (CHU, CH, ministère de la santé), gestion et déploiement de prestations complexes et transverses (gestion de projet, coordination des équipes)

2017
2014

Responsable commercial et marketing - Branche Axège

Groupe Médiane / Axège (63) - 70 collaborateurs / CA 7 M €

- Encadrement du service commercial et de l'équipe marketing (4 personnes)
- Élaboration des propositions commerciales et réponses aux appels d'offres
- Veille concurrentielle, reporting suivi / prévisionnel, négociations

2013
2009

Ingénieur d'Affaires / Chargé des relations commerciales

Société Axège (63) - 20 collaborateurs / CA 1,2 M €

- Développement Commercial (prospection, suivi, démonstration sur site, virtuelle, négociation) et Marketing (site internet, campagnes, documentation)
- Consultant à la mise en place de projets GPAO
- Développement de l'image de marque, organisation et participation aux salons

2008
7 mois

Assistant en marketing événementiel / marché des Jeunes

Siège de BNP Paribas (51) - 190k collaborateurs / CA 43 MD €

- Banque de détail, de financement, d'investissement et d'ingénierie financière
- Création des campagnes de communication (élaboration, validation, mise en place et suivi), organisation et mise en place de permanences (RH)
- Benchmark et questionnaire de satisfaction client

2006
Stages

Conseiller professionnel

Crédit Agricole (51) - 140k collaborateurs / CA 32 MD €

Banque de proximité

- Création des dossiers de prêts, mise à jour des plafonds de trésorerie
- Préparation et synthèse complète des dossiers de transactions

2004
Saisons

Assistant de production -

Bayer (02) - 115k collaborateurs / CA 31 MD €

Conditionnement de produits phytosanitaires

- Gestion des traitements informatique, réception, transport et chargement

FORMATIONS

2015

Formation Management d'équipe commerciale - Orsys (Paris)

2010

École Supérieure de Commerce de Clermont-Ferrand

Mastère 2, Spécialisation e-commerce et management de projets SI (ERP)

2008

Néoma BS / Reims Management School - Mention AB

SUP TG - École supérieure des métiers de la vente et de la gestion

2005

Études de Kinésithérapie - IESCA (Belgique)

2002

Baccalauréat Economique - Lycée Saint-Joseph (Reims)